



**Elevator**

**Pitch**

AUFGABE



# ELEVATOR PITCH – DEINE AUFGABE

Mit dieser Aufgabe stellst du sicher, dass du deinen **persönlichen, perfekten Elevator Pitch** jederzeit parat hast..

Entwickle deinen Elevator Pitch – und zwar so, dass der erste Eindruck zukünftiger Kundinnen und Kunden über dich, deine Firma und deinen Nutzen so ist, wie er **für dich am nützlichsten** ist.

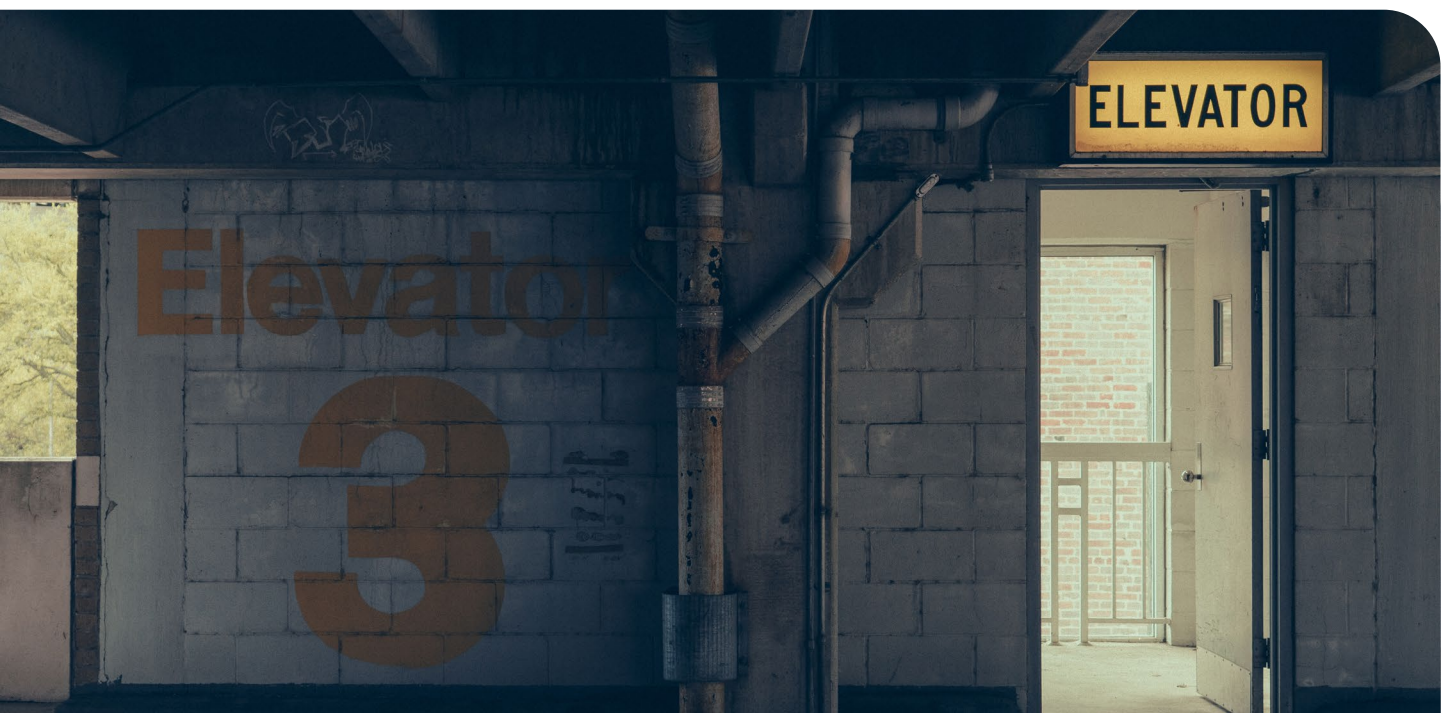
**Übe** diesen Elevator Pitch – zunächst mit jemandem, den du gut kennst.

**Und los geht's!**



Arbeite besser mit **Stichworten**, ansonsten verfällt man beim späteren Benutzen leicht in einen „Zitatmodus“ und möchte alles wortwörtlich wiedergeben.

Das wirkt künstlich und macht es schwierig, sich der Situation **optimal anzupassen**.



# DEIN PERSÖNLICHER ELEVATOR PITCH

**1** Fülle die Vorlage aus. Nimm dir dann die wichtigsten Punkte heraus und baue daraus deinen Pitch.

Mein Name – so will ich angesprochen werden

1

So soll meine Kundin bzw. mein Kunde,  
meine Firma, Organisation verstehen

2

Das ist meine Rolle bei unserer Zusammenarbeit

3

Diesen Nutzen bringe ich,  
deshalb brauchst du mich

4

**2** **Übe** deinen Elevator Pitch nun mit Menschen, die du gut kennst, solange bis er **sicher sitzt!**